



VERTRIEBSINNENDIENST / SALES SUPPORT (M/W/D)

📍 Freiberg am Neckar

📅 ab sofort oder nach Vereinbarung

B2B Industrie

Als inhabergeführtes, mittelständisches Unternehmen entwickelt und produziert die Sommer GmbH seit über 60 Jahren hochwertige Typenschilder und Eingabesysteme.

Unser Erfolg basiert auf Erfahrung, Verlässlichkeit und einem starken Team. Wir glauben an langfristige Zusammenarbeit, kurze Entscheidungswege und daran, dass gute Arbeit dort entsteht, wo Menschen sich einbringen, entwickeln und wohlfühlen können.

Für unseren Vertriebsinnendienst / Sales Support (m/w/d) suchen wir dich zur Verstärkung unseres Teams, der unsere Projekte aktiv begleitet und zum erfolgreichen Abschluss bringt.

DEINE AUFGABEN

- Du unterstützt unseren Vertrieb als Innendienst/Sales Support und bist die wichtige Schnittstelle zum Außendienst.
- Du bringst Vertrieb, Technik und Produktion zusammen und gewährleistest eine optimale Abstimmung.
- Bei Bedarf unterstützt du die Kalkulation und die Ausarbeitung von Angeboten und sorgst dafür, dass der Prozess bis zur Umsetzung reibungslos läuft.
- Du stellst eine schnelle und strukturierte Bearbeitung von Kundenanfragen sicher – vom Eingang bis zur Lösung.
- Du bist aktiv in den gesamten Vertriebsprozess eingebunden und steuerst eine effiziente Durchführung der Abläufe

DEIN PROFIL

- Du hast Erfahrung im Vertriebsinnendienst oder Sales Support – und willst nicht nur zuarbeiten, sondern aktiv zum Vertriebs-erfolg beitragen.
- Du verfügst über eine kaufmännische oder technische Ausbildung oder eine vergleichbare Qualifikation.
- Du weißt, wie man Angebote sauber aufsetzt und behältst dabei die kaufmännischen Zusammenhänge im Blick – idealerweise aus einem technischen B2B-Umfeld.
- Du gehst strukturiert vor und bringst Themen selbstständig ins Ziel.
- Du überzeugst durch eine sichere Kommunikation – auch am Telefon – und bringst Freude am aktiven Kundenkontakt mit.
- Du verfügst über einen sicheren und routinierten Umgang mit den gängigen Microsoft-Office-Anwendungen.
- Deine guten Englischkenntnisse ermöglichen dir eine sichere Kommunikation im internationalen Austausch.

DAS BIETEN WIR DIR

- Ein vielseitiges Aufgabengebiet mit viel Gestaltungsspielraum, direktem Draht zum Vertrieb und kurzen Entscheidungswegen – keine isolierte Backoffice-Rolle
- Eigenverantwortliches Arbeiten statt reines Abarbeiten von Aufgaben
- Klare Strukturen, schnelle Entscheidungen und die Vorteile eines mittelständischen Unternehmens ohne Konzernbürokratie – in einem angenehmen, professionellen Arbeitsumfeld

ALLE DETAILS ZU UNSEREN BENEFITS FINDEST DU AUF UNSERER KARRIERESEITE



KLINGT NACH DIR?

Dann schick uns deine Bewerbung (im PDF-Format), inklusive Gehaltsvorstellung und möglichem Eintrittstermin an zukunft@sommer.de

DU HAST FRAGEN?

Melde dich gerne! Isabella Dziejior (Human Resources) freut sich auf den Austausch mit dir.